



Conseil en Innovation et développement de projets innovants

Stratégie de l'innovation et accompagnement au développement de projets innovants, couvrant toutes les étapes du cycle de vie d'une idée jusqu'à sa mise sur le marché et son succès:



Cliquez sur l'image
pour en savoir plus



Définition stratégique

Élaboration de **stratégies de développement adaptées** à chaque projet innovant, qu'il s'agisse de produits, services ou modèles économiques.



Développement des projets innovants

Utilisation d'outils comme le design thinking, l'agilité, l'ingénierie concourante, le management de projet (PMP, Prince2...) pour **accélérer les phases de création** et **réduire les risques et coûts**.



Développement technique

Caractérisation des besoins utilisateurs, veille technologique, architecture des systèmes (matériel et logiciel), évaluation de la faisabilité technique et des risques technologiques, plan R&D, gestion des compétences techniques, prototypage rapide.



Développement commercial et marketing

Construction de stratégies adaptées pour pénétrer de nouveaux marchés et renforcer le **positionnement de l'innovation**, matériel de marcom et tunnel de vente.



Ingénierie financière et levées de fonds

Création de prévisionnels, **valorisation d'entreprise**, mobilisation des aides et accompagnement à l'ouverture du capital.



Industrialisation et conformité

Structuration de la supply chain, investissements, montée en **volume** et en **qualité**, gestion des normes et certifications (ISO, CE), KPI et suivi des livrables.



Accompagnement à la croissance

Développement des **réseaux de vente**, création d'outils commerciaux et structuration de la montée en puissance.



Gestion des conditions de sortie

Valorisation, ciblage des acquéreurs et organisation de la cession (entreprise, business unit, projet ou licence).



Conseil en Innovation et développement de projets innovants

Bénéfices Clients



Réduction des risques : Une expertise concrète pour anticiper et limiter les obstacles (point clé de l'innovation).



Accélération des projets : Outils et méthodologies permettant des gains de temps et de trésorerie significatifs.



Maximisation des opportunités : Une stratégie sur mesure pour capter tout le potentiel des marchés ciblés.



Optimisation des ressources : Accompagnement complet dans la gestion des processus, des budgets et des talents.



Succès durable : Structuration d'une croissance efficace et gestion des transitions stratégiques, comme la levée de fonds ou la cession.



Différenciateurs



Triple expérience unique : Expertise issue de Directions Générales (d'ETIs), de projets stratégiques dans l'innovation, mais aussi d'un vécu d'entrepreneur (fondateur de 6 start-ups).



Vision entrepreneuriale : Compréhension directe des enjeux et des risques grâce aux expériences terrain réellement vécues.



Approche concrète : Conseils basés sur des expériences pratiques, loin des approches théoriques ou purement académiques, capitalisation d'expériences (>100 start-ups accompagnées).



Soutien à toutes les étapes : Accompagnement dans la profondeur, de l'idée à la revente, de chaque étape clé (technique, commerciale, industrielle...).



Maîtrise pluridisciplinaire : Interventions couvrant la stratégie, le développement, la finance, le marketing, l'industrialisation et la gestion opérationnelle, pour une vision globale.